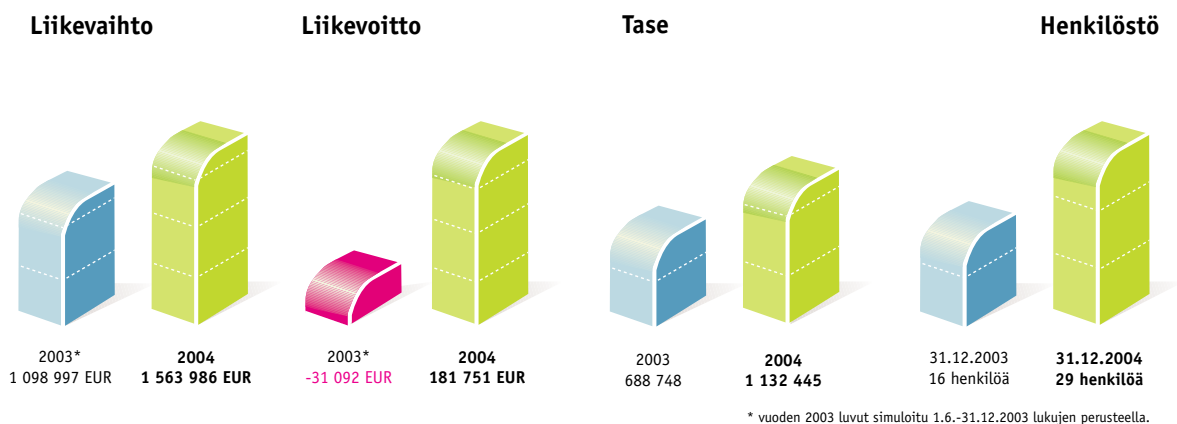




Tietotalon avainluvut



Tietotalo lyhyesti

Tietotalo on suomalainen vaativien digitaalisen viestinnän ja ohjelmistoratkaisujen toimittaja. Tarjoamme räätälöityjä verkkoviestinnän kokonaispalveluita, ohjelmistoratkaisuja, konsultointipalveluita sekä ylläpito-, hosting- ja ASP-palveluita keskisuurille ja suurille yrityksille ja organisaatioille.

Verkkoviestinnän toimialalla varsin pitkäikäinen yrityksemme on perustettu vuonna 1995. Työllistämme n. 40 kokenutta osaajaa Helsingissä ja Rovaniemellä.

Tietotalo on vuosien 2002-2005 aikana kasvanut myös yritysos-tojen ja sulautusten kautta. Merkittävimmät näistä ovat Rytyslän veljesten Sunpointin ASP-liiketoiminnan osto, Personal Media Systemsin liiketoiminnan hankinta sekä Digital Eventin ja Nomini Networksin liiketoimintojen sulautus ja Bonnier-ryhmältä ostettu Mogul Finland. Yrityskauppojen myötä Tietotaloon on tullut useita merkittäviä asiakkuuksia sekä asiantuntijoita, ja liiketoimintamme on kasvanut kannattavasti.

Tietotalon omistajat ovat sitoutuneet vahvasti toimintamme kehittämiseen. Yhtiö on kokonaan toimivan johdon ja työntekijöiden omistuksessa. Liikevaihtotavoitteemme vuodelle 2005 on 2,5 miljoonaa euroa.

Tietotalon vahvuudet ja tavoitteet

Tietotalon toimittamat verkkoratkaisut pohjaavat vankkaan teknologia- ja ohjelmisto-osamiseen. Keskitymme verkkoviestintäliiketoiminnassamme laajoihin ja teknisesti vaativiin toteutuksiin, joiden suunnittelussa ja projektinhallinnassa hyödynnämme ohjelmistoliiketoiminnasta omaksuttuja suunnittelun, projektinhallinnan ja dokumentaation käytäntöjä. Yrityksemme on vuoden 2004 aikana siirtynyt lisää osajia yritystojen myötä.

Keveyen ja tehokkaan organisaatorakenteemme ansiosta tarjoamme ketterän, joustavan ja kustannustehokkaan vaihtoehdon vaativiin ohjelmisto- ja viestintäprojekteihin.

Tietotalolla on erittäin kokenut johto, joka kehittää yhtiötämme ja liiketoimintaamme pitkäjänteisesti ja suunnitelmallisesti. Olemme kasvaneet ja laajentaneet asiakaskuntaamme menestyksellisten strategisten yritystojen kautta. Voimakkaan kasvun vuosina yrityksemme on säilyttänyt kannattavuutensa, ja taloutemme on vakaalla pohjalla.

Tietotalo panostaa vahvoihin, pitkäaikaisiin asiakassuhteisiin. Ohjelmisto- ja järjestelmätoimitusten lisäksi tarjoamme asiakaillemme jatkuvia kehitys- ja ylläpito palveluita. Tutkimme myös jatkuvasti uudenlaisia kumppanuusmahdollisuuksia – toimimme muun muassa sijoittajana merkittävässä verkkoliiketoiminnan kehitysprojekteissa. Yrityksellämme on suuri joukko kannattavia, pitkäaikaisia kumppanuussuhteita suurten yritysten ja julkisen sektorin organisaatioiden kanssa.

Tietotalon tavoitteet

Tietotalon tavoitteina on kasvaa kannattavasti ja tuottaa asiakkaille lisäarvoa korkeatasoisten verkko- ja ohjelmistoratkaisujen sekä luotettavan ja asiantuntevan palvelun myötä.

Lähtövalaisuudessa keskitymme kehittämään erityisesti verkkoviestintään sekä ohjelmistoratkaisuihin ja -lisensseihin liittyvää liiketoimintaa. Matkailualan merkitys liiketoiminnallemme tulee korostumaan entisestään, ja panostamme voimakkaasti alan asiakkuuksien ja yhteistyöprojektien kehittämiseen.

Myös sijoittajaviestinnän ratkaisut ovat yksi tulevaisuuden painopistealueistamme. Vuonna 2004 aloitimme yhteistyön OMX-konsernin kanssa markkinainformaatiopalveluiden tuotannossa. Tarjoamiemme osakeseurantajärjestelmien ja räätälöityjen palvelukokonaisuuksien kohdemarkkinoina ovat kaikkien OMX-konserniin kuuluvien pörssien toiminta-alueet.



Toimitusjohtajan katsaus

Päättynyt tilikausi oli Tietotalolle läpimurtovuosi

Vuonna 2004 Tietotalon voimakas integrointi- ja rakennemuutosvaihe jäi taakse. Tilikaudella ponnistettiin kannattavaan kasvuun ja päästiin korjaamaan hedelmiä aiemmista tuotekehityspanostuksista. Tätä voidaan pitää erityisen ansiokkaana saavutuksena, kun ottaa huomioon yrityksemme voimakkaan kasvuvauhdin, joka on viime vuosina jatkuvasti ylittänyt 60 prosenttia vuodessa. Myös viimeisen kvartaalin aikana hankitun Mogul Finlandin liiketoiminta onnistuttiin integroimaan Tietotalon palettiin jopa yllättävän nopeasti. Voin ilokseni todeta Tietotalon olevan iskukunnossa sekä tuloksellisesti että osaamisen ja toimitusvalmiuden suhteen. Kiitos tästä kuuluu joukkueena

toimineelle sitoutuneelle henkilöstölle, lojaleille asiakkaille ja yhteistyökumppaneille, sekä yhtiöön vahvasti sitoutuneille rahoittajille ja omistajille.

Yleisesti voidaan todeta toimialan kokonaistilanteen vakiintuvan. Vahvana trendinä on siirtyminen uuden teknologian hyödyntämiseen sekä yleinen IT-investointien elpyminen. Kuluneena vuonna Tietotalon valitsemat painopistealueet ovat kantaneet ja tuottaneet tulosta. Java/J2EE-teknologiavalinta on osoittautunut kestäväksi kehityssuunnaksi, ja tuotannon laatujärjestelmän investoinnit ovat kotiutuneet jopa arvioitua nopeammin. Tietotalo on tullut tunnetuksi luotettavana ja laadukkaana järjestelmätoimittajana.

Mogul-kauppa sinetöi lopullisesti Tietotalon kehityksen uskottavaksi kumppaniksi

verkkoviestintäratkaisuisissa. Osaamisemme kattaa nykyään koko palvelupaletin viestinnän konsultoinnista graafisen suunnittelun kautta tekniseen toteutukseen. Verkkoviestinnän toteutuksessa Tietotalon tuotanto nojaa pääosin omiin ohjelmistotuotteisiin, kuten Tieto CMS -järjestelmään. Asiakkaiden luottamusta verkkoviestinnän konsulttiosaamiseemme kuvaa kuitenkin se, että Tietotalo on ilahduttavan usein tullut valituksi suunnittelu- ja konsulttirooliin myös niissä hankkeissa, joiden teknologiavalinnat eivät ole osuneet omaan tuotanto-osaamiseemme (Microsoft-ympäristö).

Seuraavan vuoden aikana

Tietotalo tulee yhä kasvamaan voimakkaasti ja säilymään samalla erittäin kannattavana yhtiönä. Tavoitteenamme on myös laajentaa osaamistamme kattamaan 'cross platform'-ideologian mukaisesti koko

alan teknologinen kompetenssi Microsoft-ympäristöstä avoimiin teknologioihin.

Tutkimme myös aktiivisesti mahdollisuuksia yritysostoihin. Tietotalon näkemyksen mukaan toimialalla on useita keskisuuria toimijoita, joiden koko ei riitä kannattavaan liiketoimintaan eivätkä resurssit riittävän nopeaan kasvuun. Näemme joidenkin näistä yrityksistä mahdollisesti tarjoavan oman lisänsä Tietotalon osaamiselle. Tämä on myönteistä kehitystä myös pienten, innovatiivisten yritysten asiakkaille, joille Tietotalo voi tarjota vakautta, toimitusvarmuutta ja lisää resursseja projekteihin kustannustietoisesti ja asiakkaan tarpeet huomioiden.

Espoossa, maaliskuussa 2005

Lars Holmström
toimitusjohtaja

Tietotalon asiakkaat

Tietotalo on merkittävä julkisen sektorin ratkaisutoimittaja ja strateginen kumppani. Olemme tehneet useita vuosia yhteistyötä valtioneuvoston kanslian ja valtiovarainministeriön kanssa sekä suunnitelleet ja toteuttaneet hankkeita muun muassa puolustusvoimille, liikenne- ja viestintäministeriölle ja kauppa- ja teollisuusministeriölle.

Tietotalo on myös Suomen johtava matkailualan verkkoratkaisujen toimittaja. Asiakkainamme on useita merkittäviä matkailualan toimijoita, kuten Finnair, Matkailun edistämiskeskus, Restel, Scandic-hotellit ja Silja Line. Matkailualan merkitys Tietotalon liiketoiminnalle ko-

rostui entisestään vuoden 2003 alussa, kun lanseerasimme yhden tärkeimmistä matkailualan palveluista, matkailun verkkokauppakeskuksen ja valtakunnan virallisen matkailuportaalin Go Finlandin, joka toimii sekä itsenäisesti että osana MTV3:n portaalia.

Tietotalo on ketterä ja kustannustehokas kumppani.

Vuoden 2004 lopulla tapahtuneen Mogul Finlandin liiketoimintojen sulauttamisen myötä Tietotalosta tuli merkittävä kiinteistöalan ratkaisutoimittaja.

Asiakaskuntaamme kuuluvat muun muassa kiinteistösisäisytyhtiöt Sponda ja Kapiteeli sekä rakennusyhtiö SRV Viitokset, joille olemme toimittaneet laajoja Intranet-ratkaisuja.

Tietotalon asiakaskuntaan kuuluu myös useita muita merkittäviä yrityksiä. Vuoden 2004 aikana olemme muun muassa toimittaneet ulkoistettuja ohjelmistokehityspalveluita Nokialle, suunnitelleet ja toteuttaneet konserni- ja sijoittajaviestinnän verkkoratkaisuja Aspo-konsernille sekä suunnitelleet konsernisiivustojen ja vähittäiskauppaketjujen omien sivustojen konseptit Tradekalle.

Ohjelmistotuotteet

Tieto CMS on Tietotalon kehittämä selainkäyttöinen järjestelmä, joka tarjoaa kokonaisratkaisun verkkopalvelun sisällönhallintaan. Yhden käyttöliittymän kautta hallinnoitavaan kokonaisuuteen voi sisällyttää esimerkiksi julkaisu- ja käyttöoikeuksien hallintaa, lomaketoimintoja sekä tapahtumakalenterien ja keskustelufoorumien hallinnointia. Modulaarisen rakenteen ansiosta Tieto CMS -järjestelmää on helppo laajentaa, ja rajapintojen avulla integrointi ulkoisiin järjestelmiin on vaivatonta. Useimmista markkinoilla olevista CMS-sovelluksista poiketen järjestelmään on mahdollista sisällyttää myös webcasting-toimintoja.

Johtavana matkailualan ratkaisutoimittajana Tietotalo on räätälöinyt toiminnanohjausjär-

jestelmän erityisesti matkailualan yritysten tarpeisiin. Järjestelmä sisältää Tieto Booking -ajanvaraussovelluksen, joka tarjoaa useita mahdollisuuksia tehostaa palveluyrityksen toimintaa ja parantaa asiakaspalvelua. Tieto Bookingin avulla esimerkiksi matkailuyrityksen tai lääkäriaseeman asiakkaat voivat suoraan varata tai peruuttaa ja jopa maksaa valitsemiaan palveluita. Tieto Booking on saatavilla myös itsenäisenä sovelluksena. Lisäksi Tietotalo on suunnitellut matkailualalle portaalijärjestelmän, joka on modulaarisen rakenteensa ansiosta helposti laajennettavissa uusilla toiminnallisuuksilla. Järjestelmässä on valmiit rajapinnat mm. Sabre GDS -järjestelmään, Go Finlandiin, MEKin Promis -järjestelmään sekä MyFideolioon. Tietotalon portaalialusta pyörittää mm. Go Finlandia,

KTM:n Yritys-Suomea, Finwestiä ja Finnairin DEMAA.

Kiinteistöalalle olemme kehittäneet kiinteistöintranet-sovelluksen, joka toimii kiinteistöpäälliköiden, huoltohenkilöstön ja kiinteistön käyttäjien yhteisenä työkaluna ja viestintävälineenä. Sovellus on kehitetty yhteistyössä johtavien kiinteistösisäisytyhtiöiden kanssa.

Lisäksi Tietotalon tuotevalikoimaan kuuluu laaja valikoima verkkoviestintä- ja mobiiliohjelmistotuotteita. Mobiiliohjelmistotuotteissamme hyödynnetään Java/J2EE- ja Symbian-alustoja, avoimen lähdekoodin ohjelmistoja sekä SMS- ja MMS-teknologiaa. Olemme toteuttaneet useita mobiilipalveluita muun muassa Euroopan Unionin toimeksiannosta.



*Tietotalo on Suomen
johtava matkailualan
verkkoratkaisujen
toimittaja*





Tietotalon johtoryhmään kuuluvat (vasemmalta lukien) FM Heikki Hämäläinen, KTM, MBA Lars Holmström, Sami Isoaho, DI Risto Virkkala ja Ilkka Pietilä.

Tietotalo Infocenter Oy

Toimintakertomus tilikaudelta

1.1.2004–31.12.2004

Yleistä liiketoiminnan kehityksestä

Kulunut tilikausi oli todellista kasvun aikaa. Tietotalon liiketoiminta kehittyi muutenkin merkittävästi kuluneen tilikauden aikana.

Yhtiön johto vaihtui alkuvuodesta 2004, kun yhtiön toimitusjohtajaksi valittiin KTM, MBA *Lars Holmström* ja hallituksen puheenjohtajaksi *Sami Isoaho*. Samalla muuttui myös yhtiön omistusrakenne. Tietotalon pääomistajia ovat nykyisin toimivan johdon jäsenet. Kaikki yhtiön osakkaat työskentelevät yhtiön palveluksessa. Tilikauden aikana yhtiö muutti nimensä Tietotalo Infocenter Oy:ksi. Eri liiketoiminnot koottiin yhden nimen alle, ja yritykselle luotiin graafinen ohjeisto sekä imago. Markkinointiviestintään sekä markkinointimateriaaliin panostettiin merkittävästi.

Nimenvaihdos sekä huomattavat markkinointipanostukset nostivat mainos- ja markkinointikulut yli kymmenkertaisiksi edellisestä tilikauteen verrattuna. Kuluneen tilikauden aikana yhtiö on sulauttanut itseensä pääosiltaan Nomini Networksin entiset liiketoiminnot. Tässä yhteydessä Tietotalo on ottanut vastatakseen Networksin konkurssipesän puolesta sen asiakasvastuuta. Tilikauden aikana toteutettiin yhtiön historian merkittävin liiketoimintakauppa. Lokakuussa 2004 Tietotalo osti Bonnier-ryhmältä Mogul Finlandin liiketoiminnan. Mogulin koko henkilökunta, kaikki asiakassopimukset ja käyttöomaisuus siirtyivät Tietotalon vastuulle. Myös MMI Tietoverkot Oy:n ja sen sisaryritysten (Infobahn Oy, MMI Oy) liiketoimintakauppojen lopullinen erä suoritettiin tilikauden aikana. Nämä toimenpiteet lisäsivät hetkellisesti tilikauden kuluja huomattavasti ja heikensivät

tilikauden tulosta osaltaan.

Liikevaihto ja tulos

Päätyneen tilikauden liikevaihto oli 1.563.986,39 EUR ja liikevoitto 181.751,56 EUR. Tilikauden nettovoitto tilinpäätössiirtojen ja verojen jälkeen oli 111.276,44 EUR. Tulosta voidaan pitää erinomaisena suhteutettuna yhtiön voimakkaaseen kasvuun ja huomattaviin investointeihin sekä tuotekehityskuluihin.

Liikevaihdon kasvussa näkyi vain organaisen kasvun osuus, sillä Mogul-liiketoiminnan siirto tapahtui vasta joulukuun aikana. Mogulin tuoma liikevaihdon kasvu ei siis juuri ehtinyt vaikuttaa tilikaudelle 2004. Mogul Finland teki vuonna 2004 liikevaihtoa noin 780.000 EUR. Tämä liiketoiminta on siirtynyt tilikauden vaihteeseen mennessä Tietotalolle.

Investoinnit

Tilikauden investoinnit olivat yhteensä hieman yli 304.264,77 EUR. Investoinnit tehtiin pääasiassa Nomini Networksin-liiketoimintojen haltuunottoon, Mogul-liiketoimintakauppaan, tuotekehitykseen ja tuotannon laatuajattelun.

Tutkimus- ja tuotekehitystoiminta

Yhtiö osallistui merkittävässä paksuudella päätyneen tilikauden aikana EU:n viidennen puiteohjelman mukaiseen IST-teknologiankehityshankkeeseen (Information Society Technologies) nimeltä Im@gine-IT. Yrityksen oma rahoitusosuus hankkeessa tilikauden aikana oli noin 100.000 EUR.

Lisäksi yhtiö toteutti strategiansa mukaista tuotekehitystoimintaa erityisesti digitaalisen sisällön hallintajärjestelmiin (CMS) sekä

matkailutoimialan toiminnanohjauksella varausjärjestelmätuotteisiin.

Kokonaisuudessaan noin kolmannes yhtiön tuotantoresursseista suunnattiin tilikaudella tuotekehitykseen. Tilinpäätöksessä on kuitenkin aktivoitu vain suoraan seuraavan tilikauden tuottoihin vaikuttavat tuotekehityskulut (= valmistuneet tuotteet, jotka on jo saatu myytyä), eli hieman alle 15 % kokonaiskuluista. Yhtiön strategian mukaisesti tuotekehitystyö on valmis vasta tuotteen ollessa markkinoilla ja sille on löytynyt maksavia asiakkaita.

Rahoitus ja maksuvalmius

Yrityksen maksuvalmius parani merkittävästi tilikauden aikana.

Tietotalo korotti luotollista tiliään Sampo-pankilta sekä Finnveralta yhteensä 100.000 EUR suuruiseksi sekä nosti 100.000 EUR suuruisen investointiluoton kasvun rahoittamiseksi. Yhtiön toimiva johto sijoitti yhtiöön tilikauden aikana 82.500 EUR lisää pääomaa uusmerkintäannilla. Yhteensä lisärahoitusta saatiin kokoon 342.500 EUR.

Tilikauden päättyessä yhtiön oma pääoma oli 348.882,04 EUR.

Henkilöstö

Tietotalon palveluksessa oli tilikauden päättyessä kaksikymmentä yhdeksän (29) henkilöä. Heistä kaksi (2) työskenteli oman yhtiönsä luona.

Hallinto

Yhtiön hallitukseen kuuluivat tilikauden aikana puheenjohtaja *Sami Isoaho*, *Lars Holmström* ja *Risto Virkkala*. Tietotalon toimitusjohtajana toimi *Lars Holmström*.

Tulevaisuuden näkymät

Tietotalon asiakaskunnassa yhtiön

tarjoamien palveluiden kysyntä on jatkunut vahvana. Myös Nomini Networksin konkurssin jälkeen siirtyneiden asiakkaiden integrointi liiketoimintaan on onnistunut erinomaisesti. Mogulin liiketoiminta siirtyi sellaisenaan Tietotalolle. Markkinatilanne on hyvä ja kasvunäkymät erinomaisen suotuisat.

Uuden tilikauden ensimmäinen kvartaali on ollut erittäin tulokellinen ja yhtiön liikevaihto on todella vahvassa kasvussa. Yhtiö on uuden tilikauden (2005) ensimmäisen kvartaalin aikana saattanut päätökseen Mogulin liiketoimintojen integroinnin. Tämä tulee osallistamaan kasvattamaan liikevaihtoa.

Tilivuoden 2005 ennustetaan olevan selkeästi voitollinen ja liikevaihdossa tavoitellaan noin 60–70 prosentin kasvua.

Tietotalo on hyväksytty kuluneen tilikauden (2004) aikana kahteen Teke-kehityshankkeeseen, jotka tukevat yhtiön tuotekehitystä.

Im@gine-IT-hanke jatkuu seuraavan tilikauden (2005) aikana ja projektin tuotokset jalostuvat kaupallisiksi tuotteiksi.

Yhtiön hallituksen esitys voittoa koskeväksi toimenpiteeksi: Tilikauden voitto on 111.276,44 euroa ja hallitus esittää sitä kirjattavaksi edellisten tilikausien voitto/tappiotalille.

Hallitus esittää, että osinkoa ei jaeta.

Helsingissä, 2.5.2005

Hallitus

Sami Isoaho, puheenjohtaja
Lars Holmström
Risto Virkkala

Tuloslaskelma

EUR

	1. 1.2004–31.12.2004*	1. 6.2003–31.12.2003	Simuloitu 1.1.2003–31.12.2003
Liikevaihto	1 563 986,39	591 129,20	1 098 997,64
Liiketoiminnan muut tuotot	2 557,68	0,00	0,00
Materiaalit ja palvelut			
Aineet, tarvikkeet ja tavarat			
Ostot tilikauden aikana	-107 220,39	-58 521,37	-93 647,37
Varastojen lisäys (-) tai vähennys (+)			-7 156,41
Ulkopuoliset palvelut	-151 628,03	-63 160,52	-119 500,79
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-258 848,42	-121 681,89	-220 304,57
Henkilöstökulut			
Palkat ja palkkiot	-398 016,66	-190 875,95	-337 553,14
Henkilösivukulut			
Eläkekulut	-90 755,37	-48 032,92	-75 269,65
Muut henkilösivukulut	-19 687,89	-8 828,13	-17 363,91
Henkilöstökulut yhteensä	-508 459,92	-247 737,00	-430 186,70
Poistot ja arvonalentumiset			
Suunnitelman mukaiset poistot	-146 113,25	0,00	-66 010,94
Poistot ja arvonalentumiset yhteensä	-146 113,25	0,00	-66 010,94
Liiketoiminnan muut kulut			
Liiketoiminnan muut kulut yhteensä	-471 370,92	-251 956,70	-413 587,87
Liikevoitto (-tappio)	181 751,56	-30 246,39	-31 092,44
Rahoitustuotot ja -kulut			
Muut korko- ja rahoitustuotot	13,72	37,85	37,85
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-19 366,58	-13 778,81	-16 737,43
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-19 352,86	-13 740,96	-16 699,58
Voitto (tappio) ennen satunnaisia eriä	162 398,70	-43 987,35	-47 792,02
Satunnaiset erät			
Satunnaiset tuotot	0,00	9 800,00	9 800,00
Satunnaiset erät yhteensä	0,00	-40 591,39	-40 591,39
Voitto (tappio) ennen tilinpäätössiirtoja ja ennen veroja	162 398,70	-84 578,74	-88 383,41
Tuloverot	-51 122,26	20 053,92	0,00
TILIKAUDEN VOITTO (TAPPIO)	111 276,44	-64 524,82	-88 383,41

*) Ei sisällä Mogul Finland Oy:n lukuja. Mogulin liikevaihto vuonna 2004 oli 663.000 €. Mogul Finland Oy on yhdistetty vuoden 2004 lopussa Tietotaloon.

Tase

EUR

Vastaavaa	31.12.2004	31.12.2003
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Tuotekehitysmenot	34 705,48	0,00
Aineettomat oikeudet	139 891,25	46 619,97
Muut pitkävaikutteiset menot	0,00	5 768,42
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	174 596,73	52 388,39
Aineelliset hyödykkeet		
Koneet ja kalusto	199 517,26	171 390,83
Muut aineelliset hyödykkeet		
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	199 517,26	171 390,83
Sijoitukset		
Osakkeet ja osuudet	20 840,94	10 840,94
Sijoitukset yhteensä	20 840,94	10 840,94
Pysyvät vastaavat yhteensä	394 954,93	234 620,16
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet		
Keskeneräinen tuotanto		
Vaihto-omaisuus yhteensä		
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	269 774,03	114 374,61
Lainasaamiset	120 872,80	81 113,37
Muut saamiset		
Siirtosaamiset	209 571,90	239 823,03
Lyhytaikainen yhteensä	600 218,73	435 311,01
Saamiset yhteensä	600 218,73	435 311,01
Rahat ja pankkisaamiset	137 271,03	18 816,52
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	737 489,76	454 127,53
Vastaavaa	1 132 444,69	688 747,69

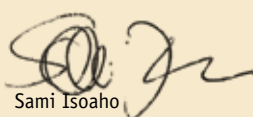
Tase

Vastattavaa	31.12.2004	31.12.2003
Osakepääoma	45 000,00	30 000,00
Ylikurssirahasto	175 500,00	108 000,00
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	17 105,60	81 630,42
Tilikauden voitto (tappio)	111 276,44	-64 524,82
Oma pääoma yhteensä	348 882,04	155 105,60
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	208 648,89	186 610,63
Muut velat		
Pitkäaikainen yhteensä	208 648,89	186 610,63
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	100 000,00	24 615,40
Saadut ennakot	53 247,63	0,00
Ostovelat	112 398,62	114 445,42
Muut velat	146 759,68	151 891,65
Siirtovelat	162 507,83	56 078,99
Lyhytaikainen yhteensä	574 913,76	347 031,46
Vieras pääoma yhteensä	783 562,65	533 642,09
Vastattavaa	1 132 444,69	688 747,69

Tietotalo Infocenter Oy

Espossa 29.4.2005

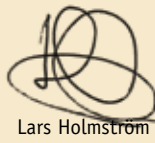
Hallitus



Sami Isoaho



Risto Virkkala



Lars Holmström

Tilintarkastustoimisto Selinheimo Oy
KHT-yhteisö/CGR-samfund

Tilintarkastuskertomus

Tietotalo Infocenter Oy:n yhtiökoukselle

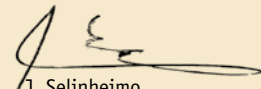
Olemme tarkastaneet Tietotalo Infocenter Oy:n tilinpäätöksen, kirjanpidon sekä hallinnon tilikaudelta 1.1.–31.12.2004. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen, tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta. Tilikauden voitto on 111.276,44 euroa.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolaisten ja tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaisten tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot yhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää hallitukselle ja toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys tuloksen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Vantaalla 6. päivänä kesäkuuta 2005

Tilintarkastustoimisto Selinheimo Oy
KHT-yhteisö



J. Selinheimo
KHT

Osakekohtaiset tunnusluvut

	2004	2003
Tulos/osake	49,46 €	-18,18 €
Oma pääoma/ osake	155,06 €	103,40 €
Omavaraisuusaste	32,33 %	22,20 %
Velkaantuneisuusaste	46,70 %	51,27 %
Quick ratio	1,41	1,31
Current ratio	1,41	1,31
Oman pääomantuotto	31,90 %	-13,79 %
Liikevaihdon kasvu	42,31 %	45,77 %

Tunnuslukujen laskentakaavat

Osakekohtainen oma pääoma

$$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa}}$$

Omavaraisuusaste, %

$$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma - saadut ennakot}}$$

Nettovelkaantumisaste, %

$$\frac{\text{Korollinen vieras pääoma - rahat ja pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit} \times 100}{\text{Oma pääoma}}$$

Oman pääoman tuotto, % (ROE)

$$\frac{\text{Tulos ennen satunnaiseriä - verot} \times 100}{\text{Oma pääoma + vähemmistön osuus (keskimäärin)}}$$

Quick Ratio

$$\frac{\text{Saamiset + rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit}}{\text{Lyhytaikainen vieras pääoma}}$$

Current Ratio

$$\frac{\text{Vaihtuvat vastaavat}}{\text{Lyhytaikainen vieras pääoma}}$$

